Beste vertegenwoordiger leverancier,

Met deze brief brengen wij u op de hoogte dat ons contract met uw bedrijf bijna is verlopen of reeds is verlopen. [Naam leverancier] heeft gedurende de looptijd van het bestaande contract waardevolle services geboden voor uw verzekerden. Volgens onze gegevens hebben we circa [xx] patiënten van [naam verzekeringsmaatschappij invoegen] bediend vanaf [begindatum contract] tot [huidige datum].

We plannen graag een bijeenkomst om het tariefschema voor de aankomende contractperiode te bespreken. Zoals u wellicht weet, verhogen zowel meerdere commerciële als overheidsbetalers de vergoedingen in het tariefschema om te compenseren voor de operationele kosten van de gezondheidszorginstellingen.

Daarnaast heeft ons kantoor meerdere kwaliteitsverbeteringen geïmplementeerd waarvan we verwachten dat deze leiden tot verbeterde zorg voor uw klanten:

[De onderstaande opsommingstekens voor een nauwkeurigere omschrijving van de kwaliteitsverbeteringen of geschiktere beschrijvingen aan te passen door de gezondheidszorginstelling]

* Implementatie meting van klinische prestaties
* Verbeteringen op het gebied van patiënttevredenheid (door enquêtes, nieuwe vestigingen, langere openingstijden, opzetten van steungroepen)
* Personele verbeteringen
* Technologische verbeteringen
* % tarief op basis van de postcode via consumentenzaken die laat zien dat ik onder het acceptabele tarief in deze postcode zit. [aanpassen aan onderstaande]

Hoogachtend,

[Naam]

[FUNCTIETITEL]

[Optioneel verzoek om aanvullende toelichting]

Het blijkt dat ons kantoor geen geldend tariefschema in samenhang met dit contract of geldende interne procedures wat betreft het programma voor bundelen, coderen en uitschieters heeft ontvangen, wat van invloed is op de vergoeding. Daarom verzoeken wij u deze aanvullende toelichting inzake vergoeding per omgaande naar ons toe te sturen. Met deze informatie kunnen wij ons beter voorbereiden op onze aankomende contractbespreking. Vanaf 20xx ligt het gemiddelde tarief op 70% en wij kunnen niet akkoord gaan met het tarief van 40% dat u hanteert. [deze tekst aanpassen]